## XXXXXXXXX有限公司

## XXXXXX管理咨询有限公司

## 合作协议书

甲 方：

乙 方：

甲、乙双方本着诚实守信、互惠、互利的原则，通过友好协商，形成战略合作伙伴关系。在甲乙双方以后共同的发展中，共同利用双方资源，互相支持，共同发展，实现双赢的共同目标。由双方共同意愿，达成战略合作协议，共同遵守以下各项条款：

**第一条 协议双方简介**

1.1　XXXXXXXXX有限公司简介

1.2　XXXXXXXXX管理咨询有限公司简介

**第二条 合作目标**

甲、乙双方通过各自优势资源相互合作，达到以下目标：

2.1 提升双方企业竞争优势、完善企业智力资本、推动企业健康持续发展。

2.2 通过多种形式的资源互换，推动双方品牌的快速传播与落地，开拓多元化、多形式的盈利空间。

2.3形成长期的战略合作伙伴关系，提升双方社会认知度，推动双方品牌价值提升。

**第三条 合作事项**

**合作的内容及方式**

3.1 甲乙双方联合招生，利益共享

甲方通过投放宣传资源的方式，以具体事件、活动为主要切入点，配合部分广告时段，开展高端培训业务的宣传，提供宣传策划和投放。乙方利用丰富教学经验及良好口碑，以XXXXXXXX等品牌产品为基础，负责建立团队，进行招生服务和课程交付。

3.2 乙方向甲方内部提供培训服务

 乙方就以下两个层面展开合作：

（一）企业内训：

（二）公开班：

3.3 乙方向甲方的客户提供培训服务

甲乙双方共同组织针对甲方客户的培训或沙龙等形式的活动，培训内容由甲方根据客户实际情况与乙方共同制订。

3.4 乙方向甲方开放高端学员群体

甲乙双方共同组织针对乙方高端学员的培训或沙龙等形式的活动，培训内容由乙方根据客户实际情况与甲方共同制订。乙方向甲方提供教学场地和资料中的宣传资源。

3.5 甲乙双方共同辅助定位企业成为标杆

甲乙双方共同筛选符合条件的企业，利用双方优势资源，共同扶植定位企业和潜力企业高速发展。项目执行过程中，甲方负责提供相应的宣传资源，乙方负责进行培训辅导。

3.6 甲乙双方共同筹备本地一流的商学院

甲乙双方共同筹备和建立商学院，具体筹建事宜在补充协议中具体约定。

上述三个层面的项目运营，收益分配双方约定如下：

1. 联合招生项目：

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |

1. 企业标杆项目：

在补充执行协议中具体约定。

（三）商学院项目：

在补充执行协议中具体约定。

**第四条 双方的责任和义务**

4.1 甲乙双方分享本协议合作项目下的运营数据、客户资料等。

4.2 乙方可在书面征得甲方同意后，以与甲方合作伙伴名义进行市场经营活动和宣传推广活动，并且将宣传方案向甲方报备。

4.3 商定其他应由对方完成的事项。

**第五条 保密条款**

5.1 在未经协议各方的书面同意前，任何一方不得就本协议的内容向协议人以外第三方透露。

5.2 未经对方书面许可，任何一方不得向第三方提供或披露与对方业务有关的资料和信息，但法律另有规定的除外；

5.3保密条款自本协议签定之日起生效。

**第六条 适用法律与争议的解决**

6.1 本协议的订立、履行、终止与争议的解决均应适用中华人民共和国法律；

6.2 如甲乙双方在履行本协议过程中发生争议，应通过协商的方式解决。经协商无法达成一致意见的，任何一方均有权向原告有管辖权的人民法院提起诉讼。如果本协议任何条款被判定为无效，不影响本协议其他条款的持续有效和履行。

**第七条 其他事项**

7.1 本协议自签订之日起生效。

7.2 本协议未尽事宜，由甲乙双方协商解决，并以书面形式形成补充协议或相关协议，补充协议或相关协议与本协议具有同等法律效力；

7.3 本协议内容涉及具体费用标准及有关付费的其他条款，由具体项目合作协议进行规定；

7.4 本协议经甲乙双方法定代表人或授权代理人签字并加盖双方单位公章后生效；

7.5 本协议正本一式六份，甲乙双方各执三份，具有同等法律效力。

甲方（公章）： 乙方（公章）：

法定人代表 法定人代表

（或授权代表）： （或授权代表）：

联 系 人：　　　　　　　　　　　 　联 系 人：

联系电话：　　　　　　　　　　　　 联系电话：

传 真：　　　　　　　　　　　 　传 真：

签署日期：　　　　　　　　　　　 签署日期：

人与人之间的距离虽然摸不着，看不见，但的的确确是一杆实实在在的秤。真与假，善与恶，美与丑，尽在秤杆上可以看出；人心的大小，胸怀的宽窄，拨一拨秤砣全然知晓。

　　**人与人之间的距离，不可太近**。

　　与人太近了，常常看人不清。一个人既有优点，也有缺点，所谓人无完人，金无赤足是也。初识时，走得太近就会模糊了不足，宠之；时间久了，原本的美丽之处也成了瑕疵，嫌之。

　　与人太近了，便随手可得，有时得物，据为己有，太过贪财；有时得人，为己所用，也许贪色。贪财也好，贪色亦罢，都是一种贪心。

　　与人太近了，最可悲的就是会把自己丢在别人身上，找不到自己的影子，忘了回家的路。

　　这世上，根本没有零距离的人际关系，因为人总是有一份自私的，人与人之间太近的距离，易滋生事端，恩怨相随。所以，人与人相处的太近了，便渐渐相远。

　　**人与人之间的距离也不可太远。**

　　太远了，就像放飞的风筝，过高断线。

　　太远了，就像南徙的大雁，失群哀鸣。

　　太远了，就像失联的旅人，形单影只。

　　人与人之间的距离，有时，先远后近；有时，先近后远。这每次的变化之中，总是有一个难以忘记的故事或者一段难以割舍的情。

　　有时候，人与人之间的距离，忽然间近了，其实还是远；忽然间远了，肯定是伤了谁。

　　人与人之间的距离，如果是一份信笺，那是思念；如果是一个微笑，那是宽容；如果是一句问候，那是友谊；如果是一次付出，那是责任。这样的距离，即便是远，但也很近。

　　最怕的，人与人之间的距离就是一句失真的谗言，一个不屑的眼神，一叠诱人的纸币，或者是一条无法逾越的深谷。这样的距离，即便是近，但也很远。

　　人与人之间最美的距离，就是不远不近，远中有近，近中有远，远而不离开，近而不相丢。

　　太远的距离，只需要一份宽容，就不会走得太远而行同陌人；太近的距离，只需要一份自尊，就不会走得太近而丢了自己。不远不近的距离，多像一朵艳丽的花，一首悦耳的歌，一首优美的诗。

　　人生路上，每个人的相遇、相识，都是一份缘，我们都是相互之间不可或缺的伴。

人与人之间的距离虽然摸不着，看不见，但的的确确是一杆实实在在的秤。真与假，善与恶，美与丑，尽在秤杆上可以看出；人心的大小，胸怀的宽窄，拨一拨秤砣全然知晓。

　　**人与人之间的距离，不可太近**。

　　与人太近了，常常看人不清。一个人既有优点，也有缺点，所谓人无完人，金无赤足是也。初识时，走得太近就会模糊了不足，宠之；时间久了，原本的美丽之处也成了瑕疵，嫌之。

　　与人太近了，便随手可得，有时得物，据为己有，太过贪财；有时得人，为己所用，也许贪色。贪财也好，贪色亦罢，都是一种贪心。

　　与人太近了，最可悲的就是会把自己丢在别人身上，找不到自己的影子，忘了回家的路。

　　这世上，根本没有零距离的人际关系，因为人总是有一份自私的，人与人之间太近的距离，易滋生事端，恩怨相随。所以，人与人相处的太近了，便渐渐相远。

　　**人与人之间的距离也不可太远。**

　　太远了，就像放飞的风筝，过高断线。

　　太远了，就像南徙的大雁，失群哀鸣。

　　太远了，就像失联的旅人，形单影只。

　　人与人之间的距离，有时，先远后近；有时，先近后远。这每次的变化之中，总是有一个难以忘记的故事或者一段难以割舍的情。

　　有时候，人与人之间的距离，忽然间近了，其实还是远；忽然间远了，肯定是伤了谁。

　　人与人之间的距离，如果是一份信笺，那是思念；如果是一个微笑，那是宽容；如果是一句问候，那是友谊；如果是一次付出，那是责任。这样的距离，即便是远，但也很近。

　　最怕的，人与人之间的距离就是一句失真的谗言，一个不屑的眼神，一叠诱人的纸币，或者是一条无法逾越的深谷。这样的距离，即便是近，但也很远。

　　人与人之间最美的距离，就是不远不近，远中有近，近中有远，远而不离开，近而不相丢。

　　太远的距离，只需要一份宽容，就不会走得太远而行同陌人；太近的距离，只需要一份自尊，就不会走得太近而丢了自己。不远不近的距离，多像一朵艳丽的花，一首悦耳的歌，一首优美的诗。

　　人生路上，每个人的相遇、相识，都是一份缘，我们都是相互之间不可或缺的伴。

